



Congreso Internacional de Coaching Comercial

Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona

Influye más, vende mejor

DOSSIER GENERAL

¡Hola!

Enhorabuena por tu interés en el CONGRESO INTERNACIONAL DE COACHING COMERCIAL, el máximo evento de entrenamiento en ventas, el más grande e innovador que se realiza en España y América Latina. Desde 2016 que se realizó el [Primer congreso](#), no ha parado de crecer en países de habla hispana y entre quienes desean seguir actualizándose en temas de talento comercial.

Nos complace compartir toda información sobre el evento en sí, los beneficios y de como participar. Desde ya te damos la más cordial bienvenida. Un gran saludo desde Barcelona!

¿Que es el Congreso de Coaching Comercial?

El Congreso Internacional de Coaching Comercial es el encuentro anual en el que durante tres días, los máximos representantes de la metodología de coaching de ventas, sumado a grandes consultores de ventas, directores comerciales de reconocidas compañías, debaten y actualizan formas de cómo mejorar el entrenamiento comercial desde la base del coaching, es el **espacio I+D** Investigación y Desarrollo, por excelencia, de donde emanan nuevas herramientas y modelos para la mejora comercial; Tres días en los que además podrás Certificarte como Coach de Ventas y comenzar a capitalizar toda la experiencia en ventas, con el aval de la **Cámara Internacional de Empresas de Barcelona**, única entidad certificadora en la materia, que desde 2016 atrae a *entrenadores de ventas, formadores, capacitadores en técnicas de ventas, directores comerciales, propietarios de empresas, ejecutivos de cuentas y en general a toda persona que desee ampliar sus competencias de ventas*. El Coaching Comercial nace en Barcelona en 2012 y desde entonces han pasado por el programa más de 5000 alumnos de al menos 26 países.

Como participar:

Cada participante se inscribe en un pase determinado según sea su perfil, así: Si deseas convertirte en Coach Comercial Certificado/a, inscríbete en el pase VIPS; Si eres un directivo o líder de equipos, tu pase es el PASE PREMIUM; Si eres un comercial Senior, o eres nuevo en ventas o eres emprendedor, lo tuyo es el PASE EXECUTIVE y, si solo deseas iniciarte en Coaching Comercial, sus utilidades, beneficios y herramientas, asiste a los Talleres a través del PASE VISITANTE. Importante: Con cualquiera de los pases, asistes también a la Sesión Plenaria del primer día de congreso, la mañana del viernes.

Sesión Plenaria del Congreso

El DÍA UNO, hasta medio día, los participantes asisten todos a la Sesión Plenaria, la mayor convocatoria de habla hispana, de expertos en ventas, Coaches Comerciales Certificados, autoridades locales, académicos e invitados especiales. Es la apertura oficial del congreso, que incluye una agenda de intervenciones de reconocidos ponentes en materia de entrenamiento en ventas, que aportan al coaching comercial nuevas estrategias para aumentar la productividad comercial de su empresa. La Sesión plenaria incluye:

- **Saludos de apertura del Congreso:** Breve reconocimiento de entidades de promoción económica, gremios, colegios profesionales de vendedores y demás personalidades empresariales.
- **Conversatorio de Buenas Prácticas de las Áreas Comerciales:** Para conocer la realidad de los departamentos de ventas de las grandes compañías al congreso asisten de invitados a *Directores de Ventas, Vicepresidentes Comerciales de Banca, Industrias o Corporaciones* exponen sus experiencias a la hora de *seleccionar, contratar y fidelizar al talento comercial* en sus respectivas empresas; Suelen ser debates que aportan infinidad de datos y experiencias sobre el talento de ventas hoy y que retroalimentan a la metodología del coaching comercial.
- **Coffee Networking:** Espacio para el intercambio comercial mientras realiza el coffee.
- **Ponencias Centrales:** Intervienen los principales expertos en la metodología que comparten con los asistentes, herramientas, modelos de aplicación inmediata y métricas recientes relacionada con el ejercicio de vender y la productividad comercial de las empresas. Suelen ser investigadores, Coaches Certificados/das de reconocido prestigio en la materia.
- **Comida / Almuerzo networking:** La primera parte del congreso concluye con un almuerzo de intercambio comercial en el mismo lugar del evento. Al terminar cada participante se dirige las aulas del pase adquirido.





Congreso Internacional de Coaching Comercial

Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona

Influye más, vende mejor

DOSSIER GENERAL

4 Pases, escoge el tuyo según sea tu perfil

PASE VIPS – AZUL:

Para ti, que desees convertirte en Coach Comercial Certificado. La Certificación consta de 150 Horas. Las primeras 30 Horas se realizan durante este congreso, más 120 Horas a distancia para las que tendrás de 4 a 6 Meses para hacer tus prácticas, sesiones de supervisión, casos reales y evaluación final. Recibirás tu diploma en tu Domicilio Postal en tu ciudad/País. Esta Certificación equivale a un diplomado y tiene una validez en más de 20 países; al finalizar obtendrás el Diploma de Coach Comercial Certificado/a. Consulta Precios y Becas ayudas Disponibles

[Descarga Dossier General de la Certificación](#)

PASE PREMIUM - ROJO:

Dirigidos a Managers y Directores Comerciales, Líderes de Equipos Comerciales, Gerentes de Puntos de Ventas, Coordinadores, Regionales, Delegados de Zona, ideal si tienes personas de venta a tu cargo. El Curso LIDERAZGO DE VENTAS CON COACHING COMERCIAL busca actualizar competencias de liderazgo comercial para llevar equipos comerciales y fortalecer tu rol de líder, te provee herramientas de aplicación inmediata, métricas y nuevos modelos; Son 50 Horas. 20 Horas durante este congreso y 30 Horas a distancia, para lo cual tienes 3 Meses para hacer tus practicas. Recibirás tu diploma vía Telemática en formato digital. Consulta Precios, Descuento a grupos y Becas Ayudas disponibles.

[Descarga Dossier Curso Oficial Managers Directores](#)

PASE EXECUTIVE - VERDE:

Ideal para ti si eres Comercial Senior, o nuevo en ventas, Emprendedor, Intra emprendedor y/o quieres fortalecer tu habilidad de Influir mucho más en tus potenciales clientes. El Curso COACHING COMERCIAL PARA LA FUERZA DE VENTAS provee nuevas herramientas de negociación, influencia comercial y cierres efectivos de aplicación inmediata; Duración: 50 Horas. 20 Horas durante este congreso y luego 30 Horas a distancia, para lo cual tienes 3 Meses para hacer tus practicas. Recibirás tu diploma vía Telemática en formato digital. Consulta Precios, Descuentos a grupos, Becas Ayuda.

[Descarga Dossier Oficial Curso Vendedores](#)

PASE VISITANTE - AMARILLO:

Si o que quieres es conocer la Metodología del Coaching Comercial, como funciona, como se implementa, lo podrás hacer a través de estos Talleres de Actualización de Habilidades de Ventas; Cada uno impartido por Coaches Comerciales Certificados; Cada taller es independiente de los demás, cada uno te ofrece herramientas para vender más y mejor. 2 Días de Talleres; Recibirás tu Certificado Digital de Asistencia. Consulta precios, descuentos a grupos y Becas Ayuda.

[Ver Programa del Pase](#)



CIE
Barcelona



Congreso Internacional de Coaching Comercial

Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona

Influye más, vende mejor

DOSSIER GENERAL

Testimonios – Registro Gráfico

Vídeo Memoria 2º Congreso

Fotos 2º Congreso

Vídeo Memoria 1º Congreso

Fotos 1º Congreso

Beneficios

- Expandir tus habilidades en Venta, Negociación, Cierre Poderosos, Liderazgo Comercial y transformación de la fuerza de venta.
- Actualización de tus herramientas para vender más y mejor.
- Formar parte de la Comunidad de Entrenadores Comerciales que ya han superado las Técnicas Técnicas de ventas Convencionales.
- Sentirte mejor preparado para los grandes retos de la VENTA V.U.C.A: Volátil Incierta Compleja y Ambigua.
- No estar solo ante las ventas. Entrar en el programa de transferencia de experiencia comercial con un modelo nuevo de productividad y máxima facturación.
- Precios Muy Especiales respecto al real valor de cada pase. Becas y Ayudas reflejadas en el Precio Congreso

INSCRÍBETE AQUÍ

Whatsapp del Congreso +34 623 58 42 92

Coaching Comercial CIE Barcelona

Gran Vía de Les Corts Catalanes 617, Principal 08007 Barcelona

www.coachingcomercial.com – coaching.comercial@ciebarcelona.com

@coachingcialcie

Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona

Desde Mayo de 2000 – Generando Cambios Positivos

Gran Vía de Les Corts Catalanes 617, Principal 08007 Barcelona

www.ciebarcelona.com – info@ciebarcelona.com

@ciebarcelona



CIE
Barcelona