



Coaching Comercial para el Multinivel

8



**Ejes del Éxito
Del Multinivel**



MULTINIVEL O Redes de distribución está considerado por la **Cámara Internacional de empresarios de Barcelona** como forma seria y muy corporativa de distribuir productos o servicios, una estrategia de ventas más muy generalizada al punto que es tendencia mundial. A pesar de ello, el multinivel no escapa a los cambios en la forma de vender hoy, pues aunque sea metodología avanzada de vender, el empresario (Distribuidor o Networker) se encontrará con personas muy reticentes al modelo por la cantidad de información que existe, la mayoría distorsionada, que no dejan ver por ejemplo la alta rentabilidad de la inversión de tiempo de dedicación al modelo. El Programa Coaching Comercial CIE Barcelona como metodología de entrenamiento ha diseñado un módulo especial para esta actividad empresarial que como profesión requiere dedicación pero es la que más reporta beneficios una vez consolidada.



Que aprenderás:

- ✓ *DETECTAR LOS LASTRES DE QUIENES DICEN QUE NO AL MULTINIVEL Y ANTIGUOS MÉTODOS DE VENTAS y LOS FORMATOS DE NEGOCIACIÓN REEVALUADOS en el MULTINIVEL. las nuevas formas de influir.*
- ✓ *INCORPORAR NUEVOS RECURSOS LINGÜÍSTICOS para negociación sistemas de cambio para el networker, el equipo y la organización.*
- ✓ *Impulsar en tu organización de distribución la CARRERA PROFESIONAL DE NETWORKER Y VENTAS integrando recursos y planes de promoción con la técnica del coaching comercial.*
- ✓ *Cómo TRANSFORMAR TU RED implantando procesos de cambio comercial y creación de nuevos hábitos de ventas de tus distribuidores.*
- ✓ *Potenciar el crecimiento de tu red por medio de hasta 14 HERRAMIENTAS que aporta el Coaching Comercial, de aplicación e implementación inmediata*

CONTENIDOS

MÓDULO UNO:

Capítulo: **VENDER HOY A TRAVÉS DE MULTINIVEL** el nuevo ejercicio de vender, retos del distribuidor en red;
Capítulo: **COACHING COMERCIAL** como potenciador de mas y mejores ventas a través de la metodología; como expandir el talento de ventas.

MÓDULO DOS:

Capítulo **BENEFICIARIOS Y BENEFICIOS** del Coaching Comercial aplicados al multinivel. Como lograr incrementar hasta en un 82 % los resultados de tu red comercial; Capítulo: **LA TRANSFORMACION COMERCIAL** que necesitan quienes inician en Multinivel

MÓDULO TRES:

Capítulo **MODELO CONVERSACIONAL PARA EL MULTINIVEL**; como influir, como detectar potenciales socios de distribución, como descartar o aplazar afiliaciones; Capítulo **RECURSOS LINGÜÍSTICOS NECESARIOS** para el éxito de tu organización.

MÓDULO CUATRO:

COMPETENCIAS AVANZADAS PARA DESARROLLAR TU RED DE DISTRIBUCIÓN; capítulo **HERRAMIENTAS DEL COACHING** de ventas

¿CÓMO?

- ✓ *Modalidad: Online.*
- ✓ *Duración: 40 horas.*
- ✓ *4 sesiones online sincrónicas 1h*
- ✓ *Ejercicios de experimentación*
- ✓ *Ejercicios de reflexión.*
- ✓ *Ejercicios de evaluación.*
- ✓ *Plan de mejora personal.*
- ✓ *Práctica tutelada.*
- ✓ *Certificado electrónico a la finalización del curso*



**DISEÑA VERDADEROS PLANES
DE EXCELENCIA CON
COACHING COMERCIAL.**