



Certificación Internacional de Coaching Comercial

Parte Inicial

Plan de Estudios – Primera Parte – 30 Horas / 3 días

Modalidad Presencial o por Streaming (Clases Sincrónicas)

Día 1	Horario:		Actividad	
Día 1	Registro	5 min	Validación de Accesos	streaming
	Bloque 1	2.5Horas	SALUDOS DE INICIACIÓN – INSTALACIÓN DE LA CERTIFICACIÓN Directivos Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona Presentaciones Reglas del Curso Integración de Grupos de Trabajo Entrega (o envío) de Material	Si
			VENDER HOY, LA VENTA V.U.C.A El Nuevo Ejercicio de Vender Talento Comercial Cambio en el Mercado Cambios del Comprador Cambios en la Fuerza de Ventas Necesidad de Nuevas Herramientas para la influencia. Herramientas para la Dirección y el Liderazgo Comercial Gestionar el Talento de Ventas Coaches Comerciales Certificados, la satisfacción de transformar Primeras prácticas de Conversación e Influencia- Prácticas de Modelación Comercial	Si
		10 min	Descanso	
	Bloque 2	2.5 Horas	LA TRANSFORMACIÓN DE LA FUERZA DE VENTAS CON COACHING COMERCIAL Aumentando Rentabilidad / Vender más- vender mejor ¿Por qué Coaching? Por qué coaching comercial? Que es el Talento Comercial Cambio vs Transformación Introducción al Modelo de Coaching Comercial Practica 2: Conversaciones Comerciales Primer Plan de Acción de Ventas desde la Base del Coaching Comercial	Si
		40 Min	Descanso para Comida Almuerzo	
	Bloque 3	2 Horas	LA EXCELENCIA COMERCIAL, MISIÓN DEL COACHING DE VENTAS. La Excelencia Comercial Primeros indicadores Autoconciencia Comercial Automotivación Comercial Competencias Básicas de la venta, expandidas con coaching comercial Autodisciplina Comercial Aprendiz Continuo - Carrera Profesional Interna De Vendedor a Desarrollador de Negocios Relaciones Duraderas Competencias Avanzadas para la Dirección Comercial. Practicas Básicas de Iniciación Primeras Métricas de Competencias Comerciales	Si
		10 min	Descanso	
	Bloque 4	2 Horas	LA PERSONA DEL COACH COMERCIAL Cualidades de Coach de Ventas certificado Competencias Básicas del Coach Comercial Competencias Avanzadas del Coach Comercial Las once Masteries del Coach Comercial Couchear en Modo C.R.A.S.H Couchear en Modo C.O.A.C.H Prácticas de Coaching Comercial Aplicación Primeras herramientas	Si
				Finalización Día Uno

IMPORTANTE:

ESTE MATERIAL ESTÁ PROTEGIDO POR LA LEGISLACIÓN EUROPEA DE DERECHOS DE AUTOR Y PROPIEDAD INTELECTUAL
NINGÚN CONTENIDO PUEDE SER UTILIZADO NI COMPARTIDO CON FINES COMERCIALES NI PUBLICITARIOS SIN AUTORIZACIÓN EXPRESA DE LA ENTIDAD

CÁMARA INTERNACIONAL DE EMPRESARIOS DE BARCELONA – CIE BARCELONA

Todos los derechos Reservados



Certificación Internacional de Coaching Comercial

Parte Inicial

Día 2	Horario:		Actividad	
Día 2	Bloque 5	2.5 Horas	MODELO CONVERSACIONAL DE VENTAS I – PRÁCTICAS DE INICIACIÓN - NUEVOS RECURSOS NEUROLINGÜÍSTICOS QUE APORTA EL COACHING COMERCIAL Modelo FIBECA de Conversaciones de Ventas Pasos Conversación de Ventas Mayéutica Comercial Escucha Empática Comercial Impaciencia del que vende Desaprender en Ventas Hablar con influencia Comunicar con Relevancia Prácticas Avanzadas de Coaching de Ventas	Si
		10 min	Descanso	
	Bloque 5A	2.5 Horas	MODELO CONVERSACIONAL DE VENTAS II – PRÁCTICAS AVANZADAS - Modelo FIBECA de Conversaciones de Ventas Pasos Conversación de Ventas Mayéutica Comercial Escucha Empática Comercial Impaciencia del que vende Desaprender en Ventas Hablar con influencia Comunicar con Relevancia Prácticas Avanzadas de Coaching de Ventas	Si
		40 Min	Descanso para Comida Almuerzo	
	Bloque 6	2 Horas	PROCESO C.I.R.A DE TRANSFORMACIÓN COMERCIAL Modelo C.I.R.A Pasos del Proceso de Transformación Del Coachee Comercial El Potencial Cliente como Coachee Comercial Los Integrantes de mi equipo como Coaches El Director de ventas cómo Coachee Comercial Sostenibilidad del Proceso en el tiempo	Si
		10 min	Descanso	
	Bloque 7	2 Horas	BENEFICIOS DIRECTOS E INDIRECTOS QUE APORTA EL COACHING COMERCIAL Beneficios directos Beneficios Indirectos Beneficios Extraordinarios Beneficiarios del Proceso Aplicación en Casos Reales.	Si
			Finalización Día 2	

Día 3	Horario:		Actividad	
Día 3	Bloque 8	3 horas	HERRAMIENTAS AVANZADAS DEL COACHING COMERCIAL - Herramientas Básicas: De Iniciación De Medición De Ajuste - Herramientas Avanzadas: De Alineación De Trascendencia De Organización	Si
		20 min	Descanso	
	Bloque 8 A	3 Horas	HERRAMIENTAS AVANZADAS DEL COACHING COMERCIAL - Cuadro de Mandos Comerciales: Aplicación y Mediciones	Si
		20 Min	Descanso	
	Bloque 9	2 Horas	EL COACHING COMERCIAL COMO OPCIÓN PROFESIONAL: - Mercado de Oportunidades para el Coach Comercial Pasos para la obtención del Título Supervisión con el Coach Tutor Memorias y Casos Reales Calificaciones Mediateca Virtual Red de Coaches Comerciales CIE Barcelona Congresos y Jornadas Eventos Alumni Coaches Comerciales Asociados Coaches Comerciales Licenciarios Coaches Comerciales Facilitadores Master Coaches Comercial	Si



Certificación Internacional de Coaching Comercial

Parte Inicial

INFORMACIÓN RELEVANTE SOBRE ESTA CERTIFICACIÓN



VALIDEZ DE TU DIPLOMA

- El Diploma que te acredita como **Coach Comercial Certificado** tiene reconocimiento internacional en más de 22 países, incluidos España y América Latina.
- Desde 2012 han pasado **más de 1500 Directivos** en Ventas que califican la certificación como **Muy Recomendable**
- La Carga Académica de **150 horas** de la certificación la equipara por encima de un **Diplomado Oficial** en España y Latinoamérica.
- **CIE Barcelona**, única entidad certificadora, reconocida internacionalmente como la organización rectora en materia de **Coaching Comercial**
- Para la expedición del **DIPLOMA DE COACH COMERCIAL CERTIFICADO** debes enviar el Cuaderno de Ejercicios desarrollado, hacer **3 sesiones con el coach tutor** y los **3 casos reales** en los 5 meses siguientes al congreso.
- El diploma se envía por **correo postal** a tu domicilio.



CIE 
Barcelona

Coaching Comercial CIE Barcelona

Gran Vía de Les Corts Catalanes 617, Principal 08007 Barcelona
Tel. 93 176 57 01 Whatsapp: +34 633 653 224
www.coachingcomercial.com - coaching.comercial@ciebarcelona.com
@coachingcialcie

Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona

Desde Mayo de 2000 - Generando Cambios Positivos
Gran Vía de Les Corts Catalanes 617, Principal 08007 Barcelona Tel. 93 176 57 01
www.ciebarcelona.com - info@ciebarcelona.com
@ciebarcelona