

Coaching Comercial

- ✓ Certificación Internacional - 150h
- ✓ Cursos Cortos - 50h
- ✓ Diplomado - 200 h
- ✓ Máster Oficial - 1500h

<p>Coaching Comercial</p>	<p>Programa para la Expansión del Talento comercial de las personas, los Equipos de ventas y las Organizaciones basado en los principios del crecimiento individual y el entrenamiento avanzado de la Fuerza de Ventas de las empresas. Con Alumnos en más de 25 Países y 100 Ciudades y 40 sectores de la economía de España y LATAM es el único programa que basado en Mejores Resultados de Ventas y Nuevos Hábitos del Vendedor, logra en cortos periodos de tiempo incrementar la facturación (vender más) o rentabilizar recursos del área de ventas. (vender mejor). Forjado en Barcelona en Agosto de 2012</p>								
<p>CIE Barcelona</p>	<p>La Cámara Internacional de Empresarios de Barcelona – CIE Barcelona es una entidad de negocios y Promoción Económica que aporta valor tanto a empresarios consolidados como a nuevos Emprendedores, aumentando sus Contactos Comerciales, abriendo nuevos mercados, impulsando el Internacionalismo, organizando Eventos de Networking Calificado y fortaleciendo el Entrenamiento en Ventas a través del Coaching Comercial Fundada el 25 de Mayo de 2000, en ella participan cerca de 150.000 empresarios en toda España y LATAM impulsando proyectos en red con organizaciones similares de 25 ciudades de España y más de 5000 ciudades en todo el Mundo.</p>								
<p>Webs corporativas</p>	<p>www.coachingcomercial.org www.ciebarcelona.com www.congresocoachingcomercial.com</p>								
<p>Beneficiarios:</p>	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Vendedores a título Individual. ✓ Gerentes Comerciales y Líderes de Equipos ✓ Gerentes o Directivos con Personal a cargo ✓ Coordinadores Territoriales Fuerza Comercial. ✓ Key Account y Responsables de Cuentas. ✓ Seleccionadores de Vendedores ✓ Responsables de Canales de Distribución ✓ Responsables de Delegaciones ✓ Directores de RRHH y Formación. ✓ Formadores y Consultores en Ventas ✓ Líderes en Redes de Distribución. ✓ Conferencistas en Ventas 								
<p>Certificación Internacional</p> <p></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Formato 1: Semi Presencial (en Barcelona 3 ediciones – en Madrid 3 Ediciones) al año - Formato 2: A Distancia. España y LATAM - Duración: 150 Horas. 30 horas en un único fin de semana +120 horas a distancia 4 a 6 meses promedio - Titulación: Coach Comercial Certificado – Validez Internacional - Equivalencia y Reconocimiento Internacional: Equivale a un Diplomado - Estudio Acreditado válido como requisito para efectos de visados de estudiantes en España <table border="1" data-bbox="425 1612 1378 1694"> <thead> <tr> <th>Sistema de Ayudas</th> <th>Valor del Programa</th> <th>Beca Ayuda</th> <th>Precio Final</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>España – Becas A</td> <td></td> <td>Hasta un 50 %</td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p style="text-align: right;">Solicita Información aquí</p>	Sistema de Ayudas	Valor del Programa	Beca Ayuda	Precio Final	España – Becas A		Hasta un 50 %	
Sistema de Ayudas	Valor del Programa	Beca Ayuda	Precio Final						
España – Becas A		Hasta un 50 %							
<p>Cursos Cortos - Gerentes</p> <p></p>	<ul style="list-style-type: none"> - Formato 1: Semi Presencial (en Barcelona 3 ediciones – en Madrid 3 Ediciones) al año - Formato 2: A Distancia 100% - España y LATAM - Duración: 50 Horas. 30 Hoas en un único fin de semana +20 Horas a distancia / 4 meses en promedio - Diploma: Líder Coach Comercial – Gerente de Ventas con Herramientas de Coaching Comercial - Equivalencia y Reconocimiento Internacional: Curso Corto Certificado <table border="1" data-bbox="425 1922 1378 2005"> <thead> <tr> <th>Sistema de Ayudas</th> <th>Valor Curso Corto</th> <th>Beca Ayuda</th> <th>Precio Final</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>España – Becas A</td> <td></td> <td>Hasta un 50 %</td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p style="text-align: right;">Solicita Información aquí</p>	Sistema de Ayudas	Valor Curso Corto	Beca Ayuda	Precio Final	España – Becas A		Hasta un 50 %	
Sistema de Ayudas	Valor Curso Corto	Beca Ayuda	Precio Final						
España – Becas A		Hasta un 50 %							

<p>Cursos Cortos - Vendedores</p> 	<ul style="list-style-type: none"> - Formato 1: Semi Presencial (en Barcelona 3 ediciones – en Madrid 3 Ediciones) al año - Formato 2: A Distancia. España y LATAM - Duración: 50 Horas. 30 Horas en un único fin de semana + 20 horas a distancia / 4 meses en promedio - Titulación: Coach Comercial Certificado – Validez Internacional - Equivalencia y Reconocimiento Internacional: Equivale a un Diplomado - Estudio Acreditado válido como requisito para efectos de visados de estudiantes en España <table border="1" data-bbox="425 279 1382 362"> <thead> <tr> <th>Sistema de Ayudas</th> <th>Valor Curso Corto</th> <th>Beca Ayuda</th> <th>Precio Final</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>España – Becas A</td> <td></td> <td>Hasta un 50 %</td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p style="text-align: right;">Solicita Información aquí</p>	Sistema de Ayudas	Valor Curso Corto	Beca Ayuda	Precio Final	España – Becas A		Hasta un 50 %	
Sistema de Ayudas	Valor Curso Corto	Beca Ayuda	Precio Final						
España – Becas A		Hasta un 50 %							
<p>Congresos Coaching Comercial</p> 	<ul style="list-style-type: none"> - Formato 1: Presenciales – Dos al año, Uno en España (Marzo) y uno LATAM (Agosto) - Duración: 3 días en fin de semana. - Diploma Expedido: Certificado de Asistencia – Validez Internacional - Equivalencia y Reconocimiento Internacional: Estudios Internacionales - Inscripción válida como requisito para efectos de visados de estudiantes en España <table border="1" data-bbox="425 582 1382 665"> <thead> <tr> <th>Sistema de Ayudas</th> <th>Valor Curso Corto</th> <th>Beca Ayuda</th> <th>Precio Final</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>España – Becas A</td> <td></td> <td>Hasta un 30 %</td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p style="text-align: right;">Solicita Información aquí</p>	Sistema de Ayudas	Valor Curso Corto	Beca Ayuda	Precio Final	España – Becas A		Hasta un 30 %	
Sistema de Ayudas	Valor Curso Corto	Beca Ayuda	Precio Final						
España – Becas A		Hasta un 30 %							
<p>Máster Oficial</p> 	<ul style="list-style-type: none"> - Formato 1: Semi Presencial – Uno al año Inicio: Octubre - Duración: 1500 Horas / Un año 4 a 6 meses en promedio - Titulación: Máster en Coaching Comercial Certificado – Diploma expedido GBS Business School - Validez Internacional - Equivalencia y Reconocimiento Internacional: Equivale a Master Oficial 60 Créditos ECTS - Estudio Acreditado válido como requisito para efectos de visados de estudiantes en España <table border="1" data-bbox="425 907 1382 990"> <thead> <tr> <th>Sistema de Ayudas</th> <th>Valor Curso Corto</th> <th>Beca Ayuda</th> <th>Precio Final</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>España – Becas A</td> <td></td> <td>Hasta 20 %</td> <td></td> </tr> </tbody> </table> <p style="text-align: right;">Solicita Información aquí</p>	Sistema de Ayudas	Valor Curso Corto	Beca Ayuda	Precio Final	España – Becas A		Hasta 20 %	
Sistema de Ayudas	Valor Curso Corto	Beca Ayuda	Precio Final						
España – Becas A		Hasta 20 %							
<p>Beneficios Generales:</p> 	<ul style="list-style-type: none"> - Modelo Aprendizaje especial en Adultos dedicados a la venta. <i>Learning By Doing</i> - Aplicación Inmediata de Nuevas Técnicas para vender más. - Metodologías especiales y de aplicación inmediata para el gerente o líder de equipos - Implantación de Modelos de Transformación de la Fuerza de Ventas: Modelo C.I.R.A.; Modelo FIBECA de Negociación y Cierres; - Incorporación de Recursos Neuro Lingüísticos en la comunicación del vendedor de Casos Reales Supervisados. - Trazado de Carrera Comercial Interna de su organización e integración de los Planes de Formación, Mentoring o Consulting si existieran. - Mediateca Comercial: Fuente de recursos para la aplicación del Coaching de Ventas a vendedores, a equipos y la organización que vende. - <i>Know How Transfer Comercial</i> o Transferencia de Experiencia: Todos los Profesores son Altos Directivos en Activo, de Áreas Comerciales de reconocidas empresas, con años de experiencia demostrada <p>Hacer Estudios en Coaching Comercial CIE Barcelona supone:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Obtener la única titulación internacional válida en la materia. - Contar con mas de 30 Herramientas de aplicación inmediata para mejorar las habilidades de la fuerza comercial. - Poder iniciar verdaderos procesos de transformación comercial de empresas, equipos y vendedores. - Acceder a la Modalidad de Coaching más solicitadas por las empresas. La técnica del Coaching sufrió un notorio cansancio entre los empresarios, pero el Coaching de Ventas ha logrado volver a encausar a las organizaciones con los cambios en el ejercicio de vender. - Pertenecer a la Red Internacional de Coaches Comerciales Certificados de habla inglesa e hispana. - Participar en Eventos del programa con descuentos preferenciales o a coste simbólicos. <i>Los Congresos, Las Jornadas y las Sesiones Informativas</i> constituyen el mejor escenario de I+D y actualización en la técnica del Coaching de Ventas. - Organizar eventos, acciones formativas, implantar procesos obteniendo la Licencia del Programa. - Representar el Programa en su territorio de acuerdo a los parámetros de expansión. <p style="text-align: right;">Solicita Información aquí</p>								